梁偉慶(Wai H. Leung):透過共享,協助顧問拓展業務,令他們加倍成功。

保險分銷 / 批發渠道部 (Insurance Distribution / Wholesale Channel)

區域銷售總監(Regional Sales Director)

電話:647-518-3971

wai.leung@sunlife.com

梁偉慶(Wai)很喜歡「藏私招損、共享受益」這句話,每天工作都秉承著這種合作精神,並視這句話為生活的座右銘。Wai 富領導才能,滿腔熱誠和積極,善於建立長期的合作夥伴關係、信任和尊重。Wai 透過與顧問分享、合作,和在最佳實踐上共同努力,幫助他們發展自己的業務。

Wai 擁有超過 20 年保險和金融銷售管理的經驗,並於 2014 年加盟永明金融。Wai 在終身壽險、 危疾和長期護理保險的經驗豐富,在跨國的保險及風險管理公司由銷售代理做起,不斷晉升至銷售 經理、分行經理、銷售培訓師、分區銷售管理人,以至地區銷售經理。

Wai 在加盟永明金融前,在加拿大一家主要的固定收益註冊教育儲蓄計劃分銷商,擔任銷售和業務 拓展部的地區副總裁,負責開發銷售業務和分銷策略。除了訓練、培養顧問,和培植牢固的工作關係外,Wai 並為經營總代理〔Managing General Agencies(MGAs)〕和聯營總代理 (Associated General Agencies),提供分銷承包和培訓。

Wai 是緬尼托巴大學的經濟學學士,持有壽險牌照,並正在考取特許人壽理財師(CLU)證書。 Wai 能操流利的英語、粵語,並能以普通話來對答。

作為區域銷售總監,Wai 打理大多倫多地區的經營總代理,負責推動它們的銷售業務。Wai 憑著與 戰略合作夥伴、高潛力的顧問等發展良好工作關係,和分享銷售、業務發展上的最佳實踐,來完成 這項任務。能夠加入永明金融的專業團隊,幫助顧問發展他們的業務,Wai 感到非常榮幸。